

Futaba tvrdí: zaplatit dobře fungující službu se vyplatí

Cílem společnosti Futaba Czech, s.r.o. je dodávat zákazníkům stále kvalitnější výrobky za nižší cenu. Dosahuje toho využíváním nejmodernějších technologií a služeb, které v konečném důsledku výrazně zvyšují produktivitu manipulace a snižují provozní náklady, tak jako v případě dlouhodobého pronájmu čelních elektrických vozíků Toyota a investicemi do technologií zvyšujících bezpečnost provozu.



Společnost Futaba Industrial Co. Ltd. je jedním z nejvýznamnějších výrobců automobilových dílů, lisovacích nástrojů nebo kancelářské techniky na světě. Závod v Havlíčkově Brodě byl otevřen již v roce 2005 a jeho hlavní úlohou je zásobovat karosářskými a podvozkovými díly nebo výfukovými systémy evropské větve automobilek Toyota, Suzuki a Peugeot, zejména továrnu TPCA v Kolíně. Od počátku je klíčovým dodavatelem čelních elektrických vysokozdvíhacích vozíků Toyota, od roku 2008 společnost Toyota Material Handling CZ. Naše pevné obchodní vztahy jsou založené na dokonalém pochopení potřeb zákazníka, fungující komunikaci a vzájemné důvěře podložené dlouhodobou pozitivní zkušeností.

Pronájem nebo za hotové? Futaba má jasno!

Ukázkovým příkladem přístupu Futaby je financování flotily pětadvaceti čelních vozíků Toyota (z toho dvacet nejnovějších modelů Toyota Traigo 48 - 15 čtyřkolových a 5 tříkolových a pěti 80V modelů řady Toyota 7FBMF25). Někteří uživatelé vozíků dávají přednost nákupu za hotové, protože nechtějí platit příplatek za komplexní převzetí péče o vozík, včetně servisních nákladů. Futaba si vozíky pronajímá, přestože má přístup k levnému financování s velmi nízkými



” Zaplatit si komfort a nulové starosti se vyplatí. Pokud navíc získáte perfektní péči o flotilu ze strany Toyoty, dokonalý technický stav vozíků a stabilní výkon, jsou tyto náklady dobrou investicí.

Radek Slanař, ředitel nákupu a logistiky Futaba Czech, s.r.o.



úrokovými sazbami v rámci skupiny Toyota Tsusho a mohla by tedy zdánlivě ušetřit. Ale její zkušenosti říkají, že tomu tak není.

„Továrna jede sice již téměř 10 let, ale provoz se stále usazuje a reagují na proměnu poptávky. Změny ve výrobě vyvolávají další změny provozních podmínek, jiné logistické toky, zúžení uliček. Tyto změny není, v rámci pronájmu od Toyoty, těžké promítnout do adekvátního složení flotily podle nových požadavků výroby a logistiky (například nasazení mrštnějších tříkolových místo čtyřkolo-

vých vozíků s jiným poměrem otáčení). To by bylo v případě vlastnictví vozíků komplikované a pravděpodobně hodně drahé. Výhody pronájmu jsou zřejmé, ale jen velmi těžko se dá tato výhoda vyjádřit finančně,“ říká Radek Slanař, ředitel nákupu a logistiky a dodává:

„Pronájem je plně funkční služba, která nám šetří spoustu práce, nervů a administrativy. Je mi jasné, že za komfort na takové úrovni něco zaplatím, ale o vše kolem vozíků - a tím myslím skutečně o vše od A do Z - je postaráno. Nemusím například řešit, co podnik-



nout s ojetými vozíky, které v pravidelných pětiletých periodách měníme. Každý vozík je perfektně servisovaný bez ošizení prevence a s použitím výhradně kvalitních originálních náhradních dílů, což je při extrémním třísměnném nasazení pro nás důležité. Zvykli jsme si na určitý komfort péče o vozíky i baterie, na dokonalý technický stav strojů, a tím i na maximální výkon a bezpečnost a nechceme slevovat.“

Tlak na výkon a spolehlivost vozíků je obrovský. Přestože část manipulačního procesu a zásobování výroby obstarávají elektrické tahače, musí vozíky Toyota Traigo 48 odvozit a naložit enormní porci výrobků, které musí postupně projít některým z desítky menších či silnějších lisů, ohýbacím a stáčecím zařízením, některým ze stovek svářecích pracovišť a lakovnou. Nemluví o příjmu zboží na začátku a expedici a nakládce na konci celého technologického procesu.

Investice do bezpečnosti. Ve hře je i Toyota I_Site

Jedním z cílů společnosti je dosažení nulové úrazovosti, což není ve skutečně svižném tempu, které v provozu Futaby panuje, jistě jednoduché. V nejexponovanějších provozech je zcela běžné, že se na křižovatkách potkají vozíky přijíždějící ze všech směrů současně.

„Máme zkušené řidiče, kteří se v provozu dobře orientují a s klidem řeší přednosti v jízdě, vyhodnocují zvukové signály, které se prolínají s nemalým hlukem z lisovny a z dalších pracovišť. Intuitivnímu chování řidičů napomáhá perfektní viditelnost z vozíků všemi směry, citlivé ovládání, účinné brzdění či široké možnosti nastavení individuálních výkonových modulů i jednotlivých prvků v kabině (sedačky, řízení),“ říká Radek Slanař a vysvětluje:

„Určité problémy s kolizemi a nárazy se občas vyskytnou, ale není to momentálně prioritou. Známe možnosti systému Toyota I_Site v oblasti monitoringu výkonu vozíků i řidičů, které jasně ukázaly výsledky testů na jednom z vozíků, ale implementaci na ostatní stroje jsme zatím odložili. Nespěcháme, chceme si být jisti, že budeme mít kapacity na adekvátní práci se systémem a budeme moci získaná data kvalitně vyhodnocovat a výsledky aplikovat v provozu.“

„Zatím jdeme cestou prevence, školení, zvukové a světelné signalizace. Novou metodou, kterou právě zavádíme je instalace modrého výstražného světla na čelní vozíky. Postupně ho nainstalujeme na všechny stávající stroje, na těch nových je tato technologie již v základní výbavě. Uvědomujeme si, že ani světlo ani zvuk neřeší všechno, ale řeší bezpečnost lidí, a to je klíčové,“ dodává na závěr Radek Slanař.